

КАЗАНСКИЙ (ПРИВОЛЖСКИЙ) ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ

Кафедра экономической теории

Методическая разработка

**по дисциплине «Институциональная
ЭКОНОМИКА» для проведения семинарских**

занятий

**и организации самостоятельной работы
студентов, обучающихся по направлению**

080100.62 «Экономика»

Казань 2012

Составители:

к.э.н., доц. **Бодров О.Г.**

к.э.н., ст. преп. **Иванова Н.В.**

Рецензенты:

к.э.н., доц. **Рудалева И.А.**

к.э.н., доц. **Северьянов О.И.**

к.э.н., ст. преп. **Ишмуратов Р.Р.**

Обсуждена на заседании кафедры микроэкономики 23 мая 2012 г., протокол № 7

Утверждена Учебно-методической комиссией института, протокол № 8 от 16 октября 2012 г.

Содержание

Введение	4
Тема 1. Неоинституциональная экономическая теория: институты в экономическом анализе	7
Тема 2. Теория трансакционных издержек	18
Тема 3. Экономическая теория прав собственности	28
Тема 4. Теория внешних эффектов и теорема Коуза	33
Тема 5. Теория контрактов	36
Тема 6. Контрактная природа фирмы	44
Тема 7. Логика экономической организации	47
Тема 8. Институциональная структура экономики и институциональные изменения	51
Тема 9. Государство в неоинституциональной экономической теории	54
Задания для контроля самостоятельной работы студентов	57
Приложение 1	60

Введение

Методическая разработка предназначена для студентов, обучающихся по направлению 080100.62 «Экономика» и состоит из двух частей: первая часть включает в себя детализацию семинарских занятий и самостоятельной работы студентов, вторая часть посвящена заданиям для контроля над самостоятельной работой студентов.

Семинарские занятия по дисциплине «Институциональная экономика» проводятся с целью усвоения и систематизация знаний об основных организационных формах и видах институционального устройства, а так же их воздействии на результаты экономической деятельности. Каждая тема разработки содержит перечень основных вопросов темы, контрольные вопросы, задания для самостоятельной работы и список литературы, рекомендуемой к изучению. Ответы на предлагаемые к каждой теме контрольные вопросы и задания служат критерием оценки качества усвоения теоретического материала, готовятся студентами самостоятельно и проверяются преподавателем на семинарских занятиях.

Самостоятельная работа студентов является важнейшим элементом новых образовательных технологий, необходимым условием формирования профессиональных навыков, одним из способов обеспечения нового международного стандарта образования.

Подготовка к семинару является важной частью самостоятельной работы.

Приступая к подготовке к семинару по конкретной теме, на начальном этапе самостоятельной работы, студент должен подробно изучить основные вопросы темы, их последовательность, список рекомендуемой литературы, повторить материал лекции. Следующий этап самостоятельной работы – изучение темы семинара по учебникам и учебным пособиям. Это необходимо, так как в них ряд вопросов раскрыт более подробно, чем на лекции. Кроме того, важно

придерживаться рекомендуемого списка литературы, так как он соответствует программе курса и в других учебниках отдельные вопросы могут просто не раскрываться, или быть упрощенными или неправильными с позиций сегодняшнего дня. При изучении конкретной темы по учебнику принципиальное значение имеет умение правильно читать текст. В процессе чтения необходимо вырабатывать самостоятельные суждения, принимая или отвергая те идеи, которые изложены в учебниках. При этом следует остерегаться пустых отрицаний, нужно приводить аргументы, демонстрируя на семинарах умение подтверждать свою позицию фактами, авторитетными соображениями специалистов. Наряду с основным материалом при подготовке к семинару можно пользоваться дополнительными источниками: специальной научной, научно-популярной, справочной, публицистической литературой, а также материалами, размещенными в глобальной сети Интернет, статьями из периодических изданий. Это определяющий этап самостоятельной работы, он очень сложен и важен, так как самостоятельные суждения по изучаемой проблеме формируются именно здесь, в том числе и в умении студента работать с научной литературой. После изучения основной и дополнительной литературы по конкретной теме наступает самый творческий этап процесса подготовки к семинарским занятиям – самостоятельное обдумывание материала. На этом этапе окончательно осваивается материал, информация приобретает форму знаний, а продолжение этого процесса приводит к формированию выводов.

Завершающий этап подготовки к семинарам – ответы на контрольные вопросы и выполнение заданий для самостоятельной работы, которые помогут правильно осмыслить изученный материал и проверить приобретенные знания. Очень важно самостоятельно выполнить все задания, только такой подход дает возможность стать грамотным, современно мыслящим специалистом.

Если пройдены все этапы самостоятельной работы, то на семинаре студенты

смогут углубить понимание темы, задавая содержательные вопросы, отвечая на контрольные вопросы и вопросы других студентов, участвуя в дискуссии по различным научным проблемам, решая задачи и выполняя упражнения, готовя доклады и принимая участие в их обсуждении.

Во второй части методической разработки в качестве заданий для проверки качества самостоятельного освоения студентами дисциплины предлагаются подготовка презентаций, в тематику которых включены основные и наиболее сложные в самостоятельном изучении темы. Цель выполнения презентаций по институциональной экономике состоит в закреплении и углублении знаний, полученных в ходе лекций и семинаров, самостоятельной работы, отработке практических навыков студентов по решению конкретных хозяйственных задач и проблем, рассматриваемых в курсе «Институциональная экономика», а также в индивидуальном контроле со стороны преподавателя за процессом обучения каждого студента.

Для контроля над самостоятельной работой предлагается 32 темы презентаций. Предполагается, что каждый студент обязан подготовить 1 презентацию по выбранной тематике. Тема предварительно согласовывается с преподавателем. При сдаче презентации оценивается степень самостоятельности работы, полнота предоставления фактического материала, достаточная для исследования поставленной проблемы, уровень практических рекомендаций, оформление работы, исполнение сроков предоставления проектов, способность отвечать на вопросы преподавателя. Требования к содержанию и оформлению презентаций приводятся в конце методического пособия в Приложении 1.

Часть 1. Задания для семинарских, практических занятий и самостоятельной работы

Тема 1. Неоинституциональная экономическая теория: институты в экономическом анализе (3 занятия)

Занятие 1

Вопросы для обсуждения

1. Причины и необходимость возникновения институциональной экономической теории, её цели и задачи.
2. Сравнительная характеристика классического институционализма и неоинституциональной экономической теории.
3. Понятие институтов, их структурное содержание и роль в экономической системе.
4. Анализ институтов как решений проблем координации и кооперации. Сущность и взаимосвязь формальных и неформальных институтов.

Контрольные вопросы

1. Причины возникновения институционализма.
2. Объект изучения институционализма.
3. Задачи институционализма.
4. Что общего и в чем различие между неоинституциональной экономической теорией и неоклассической теорией?
5. Сущность института.
6. Основные черты институтов. Пример института.
7. Основные функции институтов. Примеры реализации функций институтов.
8. Отличия формального института от неформального.
9. Экономические институты, решающие проблему координации.
10. Конфликт формального и неформального института: сущность, причины,

примеры.

11. Сущность понятия «экономического империализма» по Г. Беккеру.

12. Суть принципа методологического индивидуализма.

Задания для самостоятельной работы

1. Назовите основные отличия традиционного и современного институционализма. Проанализируйте один из институтов, например, институт семьи, на основе двух подходов.

2. Сравните понятия полной и неполной рациональности. Приведите пример из вашего повседневного опыта потребителей.

3. Охарактеризуйте «проблему безбилетника». Приведите экономический пример.

4. Определите, являются ли институтом Правила дорожного движения? (Аргументируйте ответ)

Рекомендуемая литература

1. Балацкий Е. Нечеткие институты, культура населения и институциональная энтропия / Е. Балацкий // Общество и экономика. - 2007.- № 5/6. - С.37-53.

2. Бесси К. Институты и экономическая теория конвенций // К. Беси, О. Фавро // Вопросы экономики. – 2010. - №7. – С. 12-38.

3. Веблен Т. Ограниченность теории предельной полезности / Т. Веблен // Вопросы экономики. - 2007.-№ 7. - С. 86-98.

4. Ефимов В. Предмет и метод интерпретативной институциональной экономики / В. Ефимов // Вопросы экономики. - 2007. - № 8. - С. 49-67.

5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. - С. 5-53.

6. Иншаков О. Эволюционная перспектива экономического институционализма //

Вопросы экономики. – 2010. - №9. – С. 63-77.

7. Капелюшников Р.И. Множественность институциональных миров: Нобелевская премия по экономике – 2009 / Р.И. Капелюшников // Экономический журнал Высшей школы экономики. – 2010. – Т. 14. №1. – С. 12-70.

8. Кузьминов Я. За пределами рынка: институты управления транзакциями в сложном мире (Нобелевская премия по экономике 2009 года – Оливер Уильямсон и Элинор Остром) / Я. Кузьминов, М. Юдкевич // Вопросы экономики. – 2010. - № 1. - С. 82-98.

9. Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты: учебник / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. - М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 1-2.

10. Макаренко Б.И. Российский политический строй: опыт неинституционального анализа / Б.И. Макаренко // Мировая экономика и международные отношения. - 2007. -№2. - С. 32-42.

11. Нуреев Р. Торнстейн Веблен: взгляд из XXI века / Р. Нуреев // Вопросы экономики. -2007. - №7. -С. 73-85.

12. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. - Лекция1-2.

13. Полищук Л. Нецелевое использование институтов: причины и следствия / Л. Полищук // Вопросы экономики. - 2008. - № 8. - С. 28-44.

14. Попов Е. Современные российский институционализм: к продолжению дискуссии // Вопросы экономики. – 2010. – №2. – С. 103-116.

15. Серл Дж. Что такое институт? / Дж. Серл // Вопросы экономики. - 2007. -№ 8. - С. 5-27.

16. Тамбовцев В.Л. Перспективы экономического империализма / В.Л. Тамбовцев // Общественные науки и современность. – 2008. - № 5. – С. 129-136.

17. Ходжсон Дж. Что такое институты? / Дж. Ходжсон // Вопросы экономики. -

2007. - № 8. - Стр. 28-48.

18. Ходжсон Дж. Институты и индивиды: взаимодействие и эволюция / Дж. Ходжсон // Вопросы экономики. - 2008. - № 8. - Стр. 45-60.

19. Худокормов А. Амартья Сен - представитель левореформистского направления современной институциональной теории (о творчестве индийского экономиста-лауреата Нобелевской премии по экономике) / А. Худокормов // Российский экономический журнал. - 2008. - № 5/6. - С. 45-69.

20. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 1-5.

Занятие 2

Вопросы для обсуждения

1. Ограниченная и органическая рациональность - черты поведения: поиск внутренних причин для выбора, эффект постановки проблемы.
2. Виды и причины несовершенства информации.
3. Понятие, механизмы формирования, развития и конкуренции рутин. Технологические и отношенческие рутины.

Контрольные вопросы

1. Общее и различие полной, ограниченной и процедурной рациональности.
2. Роль ограниченной рациональности в формировании институтов организации.
3. Области применения совершенной рациональности.
4. Полная и неполная рациональность. Пример из Вашего повседневного опыта потребителей.
5. Системы поддержки принятия решений в онтологической модели ситуации.
6. Объективные и субъективные причины несовершенства информации.
7. Механизм взаимосвязи рутин и рисков.

8. Организационные рутины, обеспечивающие защиту от нерационального поведения экономических агентов.
9. Источники формирования и развития рутин частнопредпринимательской фирмы.

Задания для самостоятельной работы

1. Продумайте, является ли повседневная покупка сигарет в ближайшем магазине отражением полностью рационального поведения потребителя? (Аргументируйте ответ)
2. Определите, являются ли действия среднего студента при подготовке к экзамену иллюстрацией модели неполной рациональности? (Аргументируйте ответ)
3. Как представители экономического мейнстрима объясняют идею «социальных предпочтений» с учетом мотивов отсутствия эгоизма, «заботы о других», кооперации? (Аргументируйте ответ)
4. В чем заключается проблема, связанная с формализмом в экономической науке?
5. Раскройте через призму адаптивной рациональности действия групп специальных интересов как институциональных инноваторов.
6. Проанализируйте внутриорганизационное поведение администрации, преподавателей или студентов К(П)ФУ в контексте адаптивной рациональности.

Рекомендуемая литература

1. Баев И.А., Климов Б.О. Моделирование оппортунистического поведения менеджеров промышленного предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - 2009. - № 29. - С.63-65.
2. Балацкий Е. Нечеткие институты, культура населения и институциональная энтропия / Е. Балацкий // Общество и экономика. - 2007.- № 5/6. - С.37-53.

3. Веблен Т. Ограниченность теории предельной полезности / Т. Веблен // Вопросы экономики. - 2007.-№ 7. - С. 86-98.
4. Виттих В.А. Парадигма ограниченной рациональности принятия решений // Вестник Самарского государственного технического университета. – 2010. - №2/3. – С. 23-31.
5. Вольчик В.В. Адаптивная рациональность и экономическое поведение в эволюционном контексте // Terra Economicus. – 2011. – Т.9. - №4. – С. 54-64.
6. Ефимов В. Предмет и метод интерпретативной институциональной экономики / В. Ефимов // Вопросы экономики. - 2007. - № 8. - С. 49-67.
7. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. - С. 5-53.
8. Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. - М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 1-2.
9. Макаренко Б.И. Российский политический строй: опыт неинституционального анализа / Б.И. Макаренко // Мировая экономика и международные отношения. - 2007. - №2. - С. 32-42.
10. Нуреев Р. Торнстейн Веблен: взгляд из XXI века / Р. Нуреев // Вопросы экономики. -2007. - №7. -С. 73-85.
11. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2009. – С. 58-63, 378-387.
12. Раквишвили А.А. Эволюция концепции рациональности в экономической теории // Журнал экономической теории. – 2010. - №1. – С. 5.
13. Сухарев О.С. Основы институциональной и эволюционной экономики: курс лекций / О.С.Сухарев. - М.: Высшая школа, 2008. - С. 162-167.
14. Ходжсон Д. Эволюционная и институциональная экономика как новый

мейнстрим? // Terra Economicus. – 2008. – Т. 6. - №2. – С. 8-21.

15. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 1-5.

Занятие 3

Вопросы для обсуждения

1. Сущность и причины возникновения оппортунистического поведения.
2. Особенности и виды оппортунизма в России
3. Оппортунистическая ловушка: оппортунизм работников и администрации фирмы.
4. Корпоративная культура фирмы. Правила мотивации сотрудников.

Контрольные вопросы

1. Эндогенный и экзогенный оппортунизм.
2. Условия возникновения оппортунистического поведения.
3. Последствия оппортунизма.
4. Критерии оппортунистического поведения управленческого персонала.
5. Варианты преодоления риска возникновения и негативных последствий оппортунистического поведения.
6. Взаимосвязь угрозы оппортунизма с наличием специфических инвестиций.
7. Имидж и деловая репутация фирмы как инструмент предотвращения оппортунизма.
8. Причинно-следственные связи основных составляющих мотивации (экономическая, профессиональная, карьерная, моральная) и оппортунистического поведения сотрудников фирмы (менеджеров и сотрудников).

Задания для самостоятельной работы

1. Продумайте, каким образом можно оценить потери экономического субъекта от оппортунистического поведения его сотрудников. Ответ представьте в письменном виде.

2. Американский социолог И. Гофман считает, что вокруг руководителей организаций складываются особые «команды», внутри которых неформальные отношения имеют не меньшее значение, чем формальные. Одной из основных задач такой команды является трансляция нижестоящему персоналу нужных норм и ценностей. Для этого члены такой команды, кроме исполнения своих прямых функциональных обязанностей, должны постоянно «представлять» себя в определенном свете: как носителей необходимой корпоративной этики, как постоянно заботящихся об общих ценностях компании и т. п. Но под этим лежат явные или неявные конвенции «командного сговора» и «веры в исполняемую партию». При этом далеко не всегда демонстрируемые и пропагандируемые членами команды корпоративные нормы и ценности в действительности являются их личными убеждениями. Также у такой команды обычно есть секреты от рядовых сотрудников, которые известны лишь членам команды и охраняются ими сообща.

Задание: На основе изложенного материала определите тип оппортунизма, причины его возникновения, альтернативные механизмы его предотвращения. Ответ представьте в письменном виде (эссе).

3. Кейс-анализ «Предпосылки и последствия оппортунистического поведения».

Содержание экономической ситуации:

Объективные возможности для оппортунистического поведения существуют практически всегда. Склонность конкретного экономического агента использовать эти возможности зависит от того, насколько высоко он оценивает выгодность добросовестного исполнения обязательств по сравнению с выгодами

оппортунизма. На оценку выгоды добросовестного поведения влияют:

- неотвратимость и жесткость наказания за оппортунистическое поведение – штрафа, исключения из «игры» или общего перехода к некооперативному поведению;
- размер выигрыша от кооперации в сопоставлении с выигрышем других партнеров. Известно, что особую склонность к оппортунизму проявляют малые партнеры, которые получают от кооперации и теряют при ее разрыве меньше, чем крупные;
- ожидаемая продолжительность взаимодействия – хорошо известен эффект «конца игры», когда партнеры начинают нарушать свои обязательства на последних этапах проекта; препятствием к оппортунизму в данном случае является бесконечность или неизвестное сторонам количество повторений игры;
- коэффициент дисконтирования (обесценивания) будущих результатов – если он высок, то длительная кооперация невозможна;
- доля оппортунистов – оппортунист будет выигрывать, пока у него не появится много последователей; чем больше оппортунистов, тем меньше уверенность, что партнер также не окажется таким, и меньше доля прибыли, которая достается каждому оппортунисту.

Несмотря на то, что выигрыш конкретного оппортуниста при росте их доли снижается, общие стимулы к оппортунистическому поведению в этом случае растут – вплоть до того, что кооперативное поведение начинает выглядеть глупостью;

- уровень общественного доверия, характерный для конкретной культуры.

Существует, по меньшей мере, три негативных последствия оппортунистических проявлений:

- во-первых, оппортунизм пронизывает любые формы взаимодействия субъектов рыночной экономики;

- во-вторых, оппортунизм порождает огромные транзакционные издержки по защите от него;
- в-третьих, индивидуальная защита от оппортунизма является необычайно сложной и дорогостоящей.

Задание: На основе изложенного материала оцените предпосылки и возможные последствия (исходы) оппортунизма в случае прохождения студентом производственной практики, временного трудоустройства во время каникул, совмещения учебы и работы (на выбор студента).

Форма контроля и критерии оценки: Выполненное задание представляется на семинарском занятии в письменном виде и форме доклада (выборочно) и оценивается по пятибалльной шкале.

4. На основе корреляционно-регрессионного анализа определите взаимосвязь различных (на выбор студента) форм оппортунистического поведения и результативность хозяйственной деятельности.

Рекомендуемая литература

1. Баев И.А., Климов Б.О. Моделирование оппортунистического поведения менеджеров промышленного предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - 2009. - № 29. - С. 63-65.
2. Бас А.В. Оппортунистическое поведение хозяйственных субъектов как объект экономического анализа // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2009. - №3. – С. 53-55.
3. Бас А.В. Регулирование оппортунистического поведения экономических субъектов // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2009. - №4. – С. 53-56.
4. Бодров О.Г. Современные особенности оппортунизма сотрудников в

- российской фирме // Вестник Казанского государственного финансово-экономического института. – 2010. – №4. – С. 41-76.
5. Бодров О.Г. Трудовой оппортунизм как результат ограничения экономической свободы // Вестник экономики, права и социологии. – 2007. – №1. – С. 6-11.
6. Бодров О.Г. Экономическая свобода и трудовой оппортунизм работников фирмы // Экономический анализ: теория и практика. - 2008. - №17. - С.35-39.
7. Вахтина М.В. Влияние оппортунизма на трансакционные издержки // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2010. - №13. – С. 8-13.
8. Вольчик В.В. Всепобеждающий оппортунизм: эволюция институтов размещения государственного заказа в России // Terra Economicus. – 2009. – Т.7. - №4. – С. 44-50.
9. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. - С. 80-86.
10. Маврина Л.Н. Теоретико-методологические основы исследования закономерностей оппортунистического поведения экономических субъектов // Сегодня и завтра Российской экономики. – 2010. - №37. – С. 51-53.
11. Половникова Н.А., Юденко М.Н. Принципы неоинституционализма при взаимодействии хозяйствующих субъектов в строительстве // Экономика строительства. – 2010. - №3. – С. 49-52.
12. Празян Е.М. Современные теории потребительского поведения // Известия Волгоградского государственного технического университета. – 2011.- Т. 4. - №11. – С. 44-47.

Тема 2. Теория трансакционных издержек (2 занятия)

Занятие 1

Вопросы для обсуждения

1. Понятие и виды трансакций.
2. Параметры трансакций: частота, неопределенность, специфичность активов.
3. Трансакционные и трансформационные издержки. Классификации трансакционных издержек Норта-Эггертссона.

Контрольные вопросы

1. Причины выделения Коммонсом трансакции в качестве базового элемента анализа.
2. Особенность трансакций сделки в отличие от трансакции управления.
3. Сущность трансакционных издержек и необходимость их возникновения.
4. Виды трансакционных издержек.
5. Обоснование равенства трансакционных издержек нулю в условиях совершенной информации.
6. Способы и механизмы снижения трансакционных издержек.

Задания для самостоятельной работы

1. Проведите сравнительный анализ характеристик трансакций различных типов по классификациям Коммонса и Уильямсона?
2. Используя классификацию Норта-Эггертссона, опишите трансакционные издержки самостоятельного поиска жилья на рынке вторичной недвижимости.
3. Выберите из ниже представленных вариантов нужный и аргументируйте свой выбор. Какие трансакционные издержки особенно велики в российской экономике с точки зрения теории соглашений?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключение контракта.

4. Выберите из ниже перечисленных вариантов нужный и аргументируйте свой выбор. Во времена Великой французской революции было введено новое летоисчисление (например, месяцы года получили названия «брюмер», «термидор» и т.д., а само летоисчисление начиналось не предполагаемой датой рождения Иисуса Христа, а революционными событиями). К росту какого типа транзакционных издержек это привело?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключение контракта.

5. Поселок Правнуково находится вблизи аэропорта, из которого ежедневно выполняется 10 рейсов. В связи с ростом пассажиропотока руководством аэропорта рассматривается вопрос об организации ежедневно дополнительного, 11-го рейса Правнуково – Рио-де-Жанейро. В случае организации этого рейса полные издержки аэропорта составят 1000 у.е., а совокупный доход – 1500 у.е. Однако в силу ограниченных возможностей инфраструктуры аэропорта 11-й рейс может быть организован лишь поздно вечером, после 23.00, что создаст неудобства для жителей поселка. Их сон будет потревожен звуком взлетающего Ту-154, что отразится на их производительности и, следовательно, на их доходах. Совокупные доходы жителей Правнукова сократятся на 600 у.е. ежедневно. Будет ли организован рейс на Рио-де-Жанейро?

Решите задачу при следующих условиях:

А. Если право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит аэропорту Правнуково.

Б. Если право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит жителям поселка.

6. Проиллюстрируйте примером-схемой классификацию транзакционных издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону, по П. Милгрому и Дж. Робертсу, по К. Менару.

7. Из группы предложенных факторов выберите и проставьте в таблицу №1 факторы, снижающие и увеличивающие величину транзакционных издержек.

Таблица 1

Факторы, влияющие на величину транзакционных издержек (ТИ)

Факторы	Снижающие ТИ	Увеличивающие ТИ
Стандартные активы, уникальные, специфические активы, четкая спецификация прав собственности, размывание прав собственности, ограниченное число контрагентов, множество контрагентов, хорошая репутация контрагентов, отсутствие репутации у контрагентов, наличие доверительных отношений между сторонами, отсутствие доверия между контрагентами, мгновенная транзакция, долговременная транзакция, низкая степень неопределенности, высокая степень неопределенности, наблюдаемость действий партнеров, ненаблюдаемость действий партнеров, эффективная система принуждения к выполнению обязательств, неэффективная система принуждения к выполнению обязательств.		

Рекомендуемая литература

1. Алифанова Е.Н. Фондовый механизм снижения издержек трансакций в экономике в контексте институциональной парадигмы / Е.Н. Алифанова // Финансы и кредит. – 2007. - № 44. – С. 2-11.
2. Бухонова С.М. Методология и теория моделирования выбора инновационного решения по критерию минимизации трансакционных издержек / С.М. Бухонова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - № 15. - С. 9-14.
3. Бухонова С.М. Теоретические и методологические основы анализа трансакционной составляющей затрат на инновационную деятельность / С.М. Бухонова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - № 16. - С. 2-7.
4. Владимцев Н.В. Экономические аспекты формирования концептуальных основ управления затратами / Н.В. Владимцев, Е.А. Извольская // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - № 14. – С. 22-26.
5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - С. 54-105.
6. Кирьянова В.В. Подходы к определению трансакционных издержек при публичном размещении акций компаний / В.В. Кирьянова // Социально-экономические проблемы становления и развития рыночной экономики: Тезисы докладов итоговой научно-практической конференции. – 2007. - С. 283-285.
7. Коуз Р. Фирма, рынок и право. - М.: Дело, 1993. - С.87-169.
8. Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. - М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 4.
9. Мищенко А.П. К вопросу о формировании экономических связей между субъектами хозяйствования РФ в условиях инвариантности трансакционных издержек / А.П. Мищенко // Социально-экономические проблемы становления и

развития рыночной экономики: Тезисы докладов итоговой научно-практической конференции. – 2007. - С. 483-485.

10.Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие / - М.: ИНФРА-М, 2007. – С. 133-154.

11.Сухарев О.С. Основы институциональной и эволюционной экономики: курс лекций / О.С.Сухарев. - М.: Высшая школа, 2008. - С. 79-111.

12.Уильямсон О. Экономические институты капитализма: фирмы, рынки, отношенческая контрактация. - Спб: Лениздат, 1996. - Гл.1.

13.Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2002. – Гл. 6 - 9.

Занятие 2

Вопросы для обсуждения

1. Факторы, влияющие на структуру и величину транзакционных издержек.
2. Сущность, структура и особенности развития транзакционного сектора экономики в России.
3. Налоги как транзакционные издержки.

Контрольные вопросы

1. Сущность и содержание специфичности активов. Примеры разных типов специфичности активов.
2. Причины отнесения налогов к транзакционным издержкам.
3. Виды транзакционных благ, предоставляемых государством в обмен на уплату налогов.
4. Внутрифирменные транзакционные издержки.
5. Институты как аналоги производственных технологий.
6. Взаимосвязь расширения транзакционного сектора и уровня экономического

развития страны.

Задания для самостоятельной работы

1. Кейс-анализ «Проблема количественного измерения трансакционных издержек».

Содержание экономической ситуации:

Как и в случаях со многими другими понятиями в экономической науке, проблемы количественного измерения трансакционных издержек оказываются нетривиальными и вызывающими оживлённые дискуссии. Многие противники теории трансакционных издержек считают данное понятие тавтологическим, слишком всеобъемлющим, обосновывая это мнение невозможностью точной идентификации и измерения. Сторонники трансакционных издержек также представляют собой далеко не однородную группу. Некоторые из них считают, что понятие трансакционных издержек допускает лишь сравнительную оценку. Трансакционные издержки в лучшем случае позволяют соотносить варианты выбора, но не устанавливать кардинальные меры. Когда все же требуется измерение, его предлагают производить с помощью приближенных оценок. Другие сторонники трансакционных издержек убеждены в их измеримости, причем видят в этом приоритетную задачу, свидетельствующую о научной обоснованности понятия.

Задание: Подобрать материал из научных экономических журналов по проблеме, изложенной в кейсе и подготовить презентацию.

Форма контроля и критерии оценки: Выполненное задание представляется на семинарском занятии в форме презентации и оценивается по пятибалльной шкале.

2. Решите задачу.

Используя подход Уоллиса-Норта, проанализируйте тенденции развития трансформационного и трансакционного секторов экономики на основе данных о динамике количества занятых в соответствующих секторах, представленных в

таблице 2.

Таблица 2

Среднегодовая численность занятых в экономике по видам экономической деятельности

Виды экономической деятельности	Численность занятых, тыс. чел.			
	2007г	2008г	2009г	2010г
Всего в экономике	67701	68474	67463	67577
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	6756	6675	6633	6656
Рыболовство, рыбоводство	146	142	142	143
Добыча полезных ископаемых	1038	1044	995	1057
Обрабатывающие производства	11381	11191	10378	10292
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1909	1884	1905	1945
Строительство	5274	5474	5287	5380
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	11713	12020	11997	12057
Гостиницы и рестораны	1260	1274	1270	1183
Транспорт и связь	5450	5451	5405	5347
Финансовая деятельность	1046	1132	1097	1122
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	5004	5146	5215	5380
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение	3618	3727	3785	3905
Образование	6016	5980	5950	5902
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	4644	4666	4722	4621
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2573	2621	2627	2531

3. Решите задачу.

На основании приведенных в таблице 3 данных рассчитайте величину трансакционных и трансформационных издержек на предприятии. Проведите

анализ и дайте оценку их экономической целесообразности.

Таблица 3

Исходные данные об издержках.

Издержки	Сумма, тыс. руб.
Проведение переговоров по налаживанию контактов	25
Транспортные расходы, связанные с проведением выставки	1
Расходы, связанные с получением прав на ведение хозяйственной деятельности	10
Сырье	300
Основные материалы	150
Вспомогательные материалы	40
Износ здания производственного цеха	50
Износ основного оборудования	15
Арендная плата за офисное здание	23
Заработная плата основных рабочих	80
Заработная плата административно-управленческого и коммерческого персонала	200
Приобретение компьютерной техники для бухгалтерии	40
Расходы на содержание собственной службы безопасности	8
Расходы на оплату услуг банка	1
Расходы на электроэнергию на производстве	25
Расходы на электроэнергию административных помещений	3
Внутризаводское перемещение грузов	40
Налоговые отчисления	56
Расходы по подбору персонала	15
Расходы на оплату аудиторских и юридических услуг	50
Затраты по возведению котельной	900
Расходы на содержание внутризаводской столовой	22
Расходы на строительство сауны	300

Продолжение таблицы 3

Издержки	Сумма, тыс. руб.
Расходы дератизацию и дезинфекцию	1,3
Расходы на ремонт основного конвейера	200
Расходы на обучение производственного персонала	35
Повышение квалификации управленческого персонала	8
Расходы связанные с изготовлением тары	25

Рекомендуемая литература

1. Бодров О.Г. Анализ транзакционных издержек (непроизводительных затрат) на машиностроительном предприятии / О.Г. Бодров, А. И. Фазлыева // Вестник КГФЭИ. - 2006. - №1. - С.32-36.
2. Гойхер О.Л. Транзакционные издержки в инвестиционной политике региона // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2011. - №1. – С. 229-232.
3. Григорьева Е.М. К вопросу измерения и минимизации транзакционных издержек в экономике / Е.М. Григорьева // Финансы и кредит. – 2008. - № 30. – С. 49-53.
4. Ёлохова И.В., Красных М.В. Классификация транзакционных издержек страховой компании // Известия Уральского государственного экономического университета. – 2010. – Т. 29. - №3. – С. 80-85.
5. Зотова Ю.В. Социально-экономический механизм регулирования налоговой системы // Экономические науки. – 2010. – №6. – С. 173-176.
6. Иванова Т.Е., Мейсигов М.Б. Транзакционные издержки в государственном предпринимательстве // Экономика: теория и практика. -2011. - № 3 (23). - С. 49-55.
3. Иванов С.Н. Теоретические подходы к исследованию структуры

- транзакционных издержек ИСК / С.Н. Иванов // Экономическое возрождение России. - 2007. - № 3.- С.42-48.
4. Институциональная экономика: Учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1-3.
5. Корнеева Т.А. Транзакционные и трансформационные издержки в системе функционирования консолидированных групп предприятий / Т.А. Корнеева // Аудит и финансовый анализ. - 2006. - №4. - С 131-135.
6. Крамин Т.В. Управление транзакционными издержками в системе управления стоимостью компании // Экономические науки. - 2007. - № 31. - С. 140-146.
7. Лабынцев Н.Т., Парашенко А.Н. Транзакционные издержки и методика их учета // Учет и статистика. - 2011. - Т. 3. - № 23. - С. 5-10.
8. Мельников В.В. Неконкурентность поведения как фактор транзакционных издержек // Terra Economicus. – 2011. – Т.9. - №4. – С. 23-37.
9. Миндиашвили В.Н. Транзакционные издержки к уточнению понятия / В.Н. Миндиашвили // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. - 2006. -№ ½. - С. 492-495.
- 10.Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие. - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 10.
- 11.Попов Е. Транзакционная функция / Е. Попов // Общество и экономика. – 2007. - № 9/10. – С.212-224.
- 12.Попов Е. Функциональная классификация транзакционных издержек // Проблемы теории и практики управления. – 2010. - №1. – С. 55-62.
- 13.Сафонова О.В. Политико-экономический и институциональный подходы к транзакционным издержкам // Научный поиск. - 2011. - № 2. - С. 67-69.
- 14.Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие / - М.: ИНФРА-М, 2007. – С. 133-154.
- 15.Селин И.В. Транзакционные издержки и пути их снижения на действующем

предприятия // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. – 2009. - №3. – С. 119-124.

16. Сухарев О.С. Основы институциональной и эволюционной экономики: курс лекций / О.С. Сухарев. - М.: Высшая школа, 2008. - С. 153-167.

17. Тухбатов Р.Р. Трансакционные издержки в условиях трансформации рыночных систем / Р.Р. Тухбатов // Финансы. – 2007. - № 6. – С. 78.

18. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 6-9.

Тема 3. Экономическая теория прав собственности (2 занятия)

Занятие 1

Вопросы для обсуждения

1. Континентальная и англосаксонская правовые традиции. «Пучок прав собственности».
2. Права собственности и экономическое поведение.
3. Проблема спецификации прав собственности.
4. Критерии оценки ценности прав собственности.

Контрольные вопросы

1. Право собственности и отдельные правомочия.
2. Перечни правомочий собственности С. Пейовича и А. Оноре.
3. Какие элементы включает в себя система отношений прав собственности?
4. Виды гарантий прав собственности.
5. В чем заключаются различия в трактовке собственности в континентальной (романо-германской) и англосаксонской правовых традициях?
6. Что такое ценность прав собственности?
7. Что понимается под спецификацией права собственности?

8. Проблема спецификации и защиты прав собственности.

Задания для самостоятельной работы

1. Как правило, сидячих мест в общественном транспорте всегда меньше чем претендентов на них. Укажите все варианты регулирования доступа к сидячим местам, сравнив преимущества и недостатки каждого из них.
2. Изучите статью А.А. Алчиана и Г. Демсеца «Production, Information Costs and Economic Organization» – «Продукция, информационные издержки и экономическая организация». (1972) Изложите в письменном виде, в чем заключается смысл концепции остаточных прав и остаточных эффектов.
3. Предположим, Вы ищете варианты решения своей жилищной проблемы, и Вам на глаза попадается приглашение к участию в долевом строительстве жилого дома. От Вас требуется заплатить эквивалент 20 тыс. дол. в начале строительства, а остальную сумму – 10 тыс. дол. – в момент заселения. Таким образом, Вы имеете перспективу приобрести квартиру на 5 тыс. дол. дешевле, чем при простой покупке. Насколько высоким должно быть Ваше доверие к фирме застройщику, чтобы вы приняли участие в долевом строительстве. [6, с. 117]

Рекомендуемая литература

1. Белоус А.Б. Теоретические аспекты регулирования и управляемости прав собственности / А.Б Белоус // Экономика и управление. - 2008. - № 3.- С.51-54.
2. Виноградова А.Д. Институциональный анализ прав собственности в нефтегазовом комплексе России / А.Д. Виноградова // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. - №38. – С.44-50.
3. Вдовин М. Роль спецификации прав собственности в экономических кризисах: пример «запустения» 1570-1580-х годов в Центральной и Северо-Западной Руси/ М. Вдовин // Экономическая политика. - 2010.- №3.- С.90-106.

4. Гафаров Ш.Х. Экономическая свобода и права собственности / Ш.Х. Гафаров // Вестник экономики, права и социологии. – 2007. - № 3. – С. 14-21.
5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл.3.
6. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО, 1990. – С. 45.
7. Капелюшников Р. И. Чего опасаться российским собственникам? // Эко. - 2011. - № 6. - С. 26-48.
8. Малышев А.В. Количественный анализ территориального размещения прав собственности / А.В. Малышев // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. - № 36. – С.38-44.
9. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 8.
10. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009.- Гл.3.
11. Холодков В.Г. Эволюция форм собственности в России на рубеже веков / В.Г. Холодков // Вестник Московского университета. Серия 6, Экономика. – 2007. - №1. – С. 54-69.
12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 10.
13. Эггертсон Т. Экономическое поведение и институты, М.: Дело, 2001. - С. 32.

Занятие 2

Вопросы для обсуждения

1. Обеспечение исключительных прав собственности.
2. Виды и формы ограничений и "размывания" прав собственности.
3. Проблема реализуемости прав собственности в России: экономические последствия.

Контрольные вопросы

1. Кто осуществляет обеспечение исключительных прав собственности?
2. Что означает ограничение прав собственности?
3. Почему ценность исключительных прав собственности зависит от издержек обеспечения этих прав?
4. Свойства эффективных прав собственности.
5. Почему сторонники институционального подхода говорят об «исключительных», а не об абсолютных правах собственности?
6. Что такое «размывание» прав собственности?
7. Что является причиной «размытых» прав собственности?
8. Для чего необходимо разграничение прав собственности?
9. Общая собственность (свободный доступ): преимущества и недостатки.
10. Коммунальная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.
11. Частная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.
12. Какие факторы влияют на установление режима частной собственности?
13. Государственная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.

Задания для самостоятельной работы

1. Проанализируйте, какая существует связь между причинами размывания прав собственности в России, спецификацией прав собственности и эффективностью развития экономической системы? Ответ представьте в виде эссе и (или) доклада.
2. Подумайте, какие аргументы можно привести за защиту исключительных прав собственности.
3. Приведите пример ситуации, при которой режим частной собственности не будет установлен, несмотря на то, что потери при общем доступе достигают значительной величины?
4. На примере работы маяков объясните сложности введения режима частной

собственности. Выделите правовые и технологические причины, обуславливающие невозможность исключения других лиц из пользования светом маяка.

5. Оцените предложение о решении проблемы истощения рыбных ресурсов путем введения частной собственности на этот ресурс. (Ответ представьте в письменном виде)

Рекомендуемая литература

1. Белоус А.Б. Теоретические аспекты регулирования и управляемости прав собственности / А.Б Белоус // Экономика и управление. - 2008. - № 3.- С.51-54.
2. Иванов А.В. Собственность как институт предпринимательства / А.В. Иванов // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2010. - № 2. – С.227-228.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл.3.
4. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО, 1990. – С. 45.
5. Капелюшников Р. И. Чего опасаться российским собственникам? // Эко. - 2011. - № 6. - С. 26-48.
6. Капелюшников Р. Собственность без легитимности? // Вопросы экономики. - 2008. - № 3. - С.85-105.
7. Малышев А.В. Количественный анализ территориального размещения прав собственности / А.В. Малышев // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. - № 36. – С.38-44.
8. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 8.
9. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009.- Гл.3.

10. Полищук Л. Управление коллективной собственностью в российских городах: экономический анализ товариществ собственников жилья / Л. Полищук, Е. Борисова, А. Переселецкий // Вопросы экономики. – 2010. - №11. – С.115-135.
11. Раквиашвили А.А. Институциональное разнообразие современной экономики (концепции нобелевских лауреатов 2009 г. по экономике) / А.А. Раквиашвили // США-Канада. Экономика, политика, культура. – 2010. - № 4. – С. 69-79.
12. Холодков В.Г. Эволюция форм собственности в России на рубеже веков / В.Г. Холодков // Вестник Московского университета. Серия 6, Экономика. – 2007. - №1. – С. 54-69.
12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 10.

Тема 4. Теория внешних эффектов и теорема Коуза (1 занятие)

Вопросы для обсуждения

1. Внешние эффекты и минимизация трансакционных издержек.
2. Частные и социальные издержки.
3. Теорема Коуза. Доказательство теоремы Коуза, её практическое значение.

Контрольные вопросы

1. Что такое экстерналии?
2. Какие виды экстерналий Вы знаете?
3. Примеры внешних эффектов в производстве и потреблении.
4. Что такое частные и социальные издержки?
5. В чем заключается общий смысл теоремы Коуза?
6. Какие способы интернализации экстерналий вам известны?

Задания для самостоятельной работы

1. Продумайте, почему, по мнению Коуза, рынок сам способен преодолеть внешние эффекты при нулевых транзакционных издержках?
2. Определите, какова связь прав собственности и внешних эффектов?
3. Поясните, верно, ли утверждение о том, что отрицательные внешние эффекты создает лишь незаконная деятельность?
4. Приведите пример консолидированных действий группы интересов по изменению существующих прав собственности. Покажите, как эти изменения повлияли на общественное благосостояние? Ответ представьте в виде доклада.
5. Объясните высказывание Коуза об обоюдостороннем характере внешних эффектов. Используйте любое судебное дело из статьи Коуза «Проблема социальных издержек» для объяснения этого высказывания.
6. Рассмотрите российскую приватизацию с точки зрения теоремы Коуза. Выделите цели приватизации с точки зрения подхода Коуза, проанализируйте транзакционные издержки российской экономики до начала приватизации и после, этапы российской приватизации, перераспределение прав собственности между основными группами акционеров в российской промышленности и остающиеся после завершения приватизации проблемы. Результаты представьте в виде эссе и (или) доклада.
7. Решите задачу.

Предельная общественная полезность контроля за загрязнением оценивается в 20 млрд. руб. в год при сокращении выбросов на 80 % . Предельные общественные издержки контроля при таком уровне сокращений выбросов составляют 16 млрд. руб. в год. Определите, является ли эффективным данный уровень контроля за загрязнением?
8. Решите задачу.

Использование детекторов дыма приводит к появлению положительных внешних

эффектов. Цена детекторов дыма составляет 10 тыс. руб. Покажите на графике, каким образом корректирующая субсидия увеличит цену этих устройств и спрос на них, каковы расходы на детекторы дыма до и после введения субсидий, каковы изменения чистой цены и чистых расходов потребителей на эти устройства после получения субсидий?

Рекомендуемая литература

1. Зигангирова Э.И. О разрешении противоречий собственности (историко-эволюционный подход) / Э.И. Зигангирова // Управление собственностью: теория и практика. – 2007. – № 1. – С. 58-63.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл.3
3. Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1-3.
4. Капелюшников Р.И. И еще раз о теореме Коуза (критические заметки) / Р.И. Капелюшников // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2006. –Т. 4. - № 3. – С. 54-70.
5. Марцинкевич В. Целевой научно-образовательный капитал на Западе и в России (О собственности некоммерческих организаций) / В. Марцинкевич // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. - №4. – Стр. 21-31.
6. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 8.
7. Олейник А.Н. Расширенная версия теоремы Коуза и пределы «экономического либерализма» / А. Н. Олейник // Общественные науки и современность. – 2008.- № 4. – С.147-162.
8. Олейник А.Н. О трудностях сосуществования: границы решения проблемы нежелательного соседства в свете теоремы Коуза / А. Н. Олейник // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2006. –

Т.4. - № 3. – С. 54-70.

9. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009.- Гл.3.

10. Плискевич Н. Система «власть-собственность» в современной России / Н. Плискевич // Вопросы экономики. – 2008. -№ 5. – С. 119-126.

11. Права собственности, приватизация и национализация в России / Под общ. ред. В.Л. Тамбовцева. – М.: Фонд «Либеральная миссия», Новое литературное обозрение, 2009. – С.4 – 500.

12. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 10.

13. Шинкевич М.В. Институциональный подход к устранению «провалов рынка» в обеспечении эффективности инновационного развития/ М.В. Шинкевич // Экономический вестник Республики Татарстан. - 2011.-№1.- С. 70-75.

Тема 5. Теория контрактов (2 занятия)

Занятие 1

Вопросы для обсуждения

1. Основные принципы экономической теории контрактов.
2. Классификация контрактов: их структура и свойства.
3. Причины и последствия неполноты контрактов.

Контрольные вопросы

1. Что такое контракт?
2. В чем суть базовых принципов контрактных отношений?
3. Почему полных контрактов в мире не существует?
4. Зачем нужны типовые формы договоров?
7. Основные черты классического контракта.
8. Основные характеристики неоклассического контракта.

9. Как решаются споры в неоклассическом контракте?
10. Основные характеристики отношенческого контракта.
11. Какой ресурс называется «специфическим»? Виды специфичности ресурса.
12. Что такое «квази-рента»?
13. Какие факторы влияют на выбор типа контракта?
14. Какой способ организации сделки применяется при классическом, неоклассическом и отношенческом контракте?

Задания для самостоятельной работы

1. Подумайте, является ли подписание невыгодного договора под дулом пистолета контрактом?
2. Сформулируйте, почему классический контракт — негибкий. Раскройте, каким образом экономические агенты приспосабливаются к изменившимся условиям, если они заключают классические контракты? За счет чего неоклассический контракт более гибкий, чем классический?
3. Поясните, как влияет на выбор формы контракта специфичность ресурса. Ответ представьте в виде эссе.
4. На конкретных примерах из жизни реальных предприятий рассмотрите, как осуществляется выбор типа контракта. Ответ представьте в виде доклада.
5. В 1997-1998 гг. на российском рынке особую известность приобрели товары, которые продавались под торговой маркой «Довгань»: спиртные напитки, сигареты, бакалейная продукция и многое другое. Порядок использования торговой марки и характеристики качества товаров регулировались договорами, которые заключались между компанией — собственником торговой марки и производителями товаров, принадлежащим различным владельцам, вплоть до зарубежных. Выберите из представленных вариантов, о контракте какого типа идет речь?

- А. Классический.
- Б. Неоклассический.
- В. Имплицитный.
- Г. Классический или неоклассический.

Рекомендуемая литература

1. Воронова Е.Ю. Бухгалтерский учет как составляющая контрактного процесса организации / Е.Ю. Воронова // Аудиторские ведомости. – 2010. - № 9. – С.79-89.
- 2.Расков Д. Риторика новой институциональной экономической теории / Д. Расков // Вопросы экономики. – 2010. - № 5. – С. 81-95.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.
4. Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1.4.
- 5.Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. - М.: ИМЭМО, - 1990. – С.10-70.
6. Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты: учебник / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. - М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 5.
7. Кузьминов Я. За пределами рынка: институты управления транзакциями в сложном мире (Нобелевская премия по экономике 2009 года – Оливер Уильямсон и Элинор Остром) / Я. Кузьминов, М. Юдкевич // Вопросы экономики. – 2010. - № 1. - С. 82-98.
- 8.Матюгина Э.Г. Роль институционального инструментария в управлении рисковостью функционирования современной хозяйственной системы / Э. Г. Матюгина // Страховое дело. – 2008. - № 6. – С. 28-31.

9. Мусаева А.М. Контрактные отношения в системе отношений собственности / А.М. Мусаева // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. - 2008. - № 4. - С.96-99.
10. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 15.
11. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009.- Гл. 4.
12. Смотрицкая И. Институт контрактных отношений на рынке государственных заказов / И. Смотрицкая. С. Черных // Вопросы экономики. – 2008. – №8. – С. 108-118.
13. Скоробогатов А. Теория организации и модели неполных контрактов / А. Скоробогатов // Вопросы экономики. - 2007. - № 12. - С 71-95.
14. Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы О.И Уильямсон, С.Дж. Уинтер (ред). - М.: Дело, 2001, . С. 206-236.
15. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 12, 13.
16. Шаститко А. Механизмы корпоративного управления: место акционерных соглашений / А. Шаститко, Т. Радченко // Вопросы экономики. – 2008. - № 10. - С. 49-61.

Занятие 2

Вопросы для обсуждения

1. Механизмы контроля выполнения контрактов: внешние и внутренние
2. Проблемы формирования репутации.
3. Сигналы и фильтрация в теории контрактов.

Контрольные вопросы

1. Что такое асимметрия информации? Каково ее влияние на эффективность

результатов взаимодействия?

2.Виды оппортунистического поведения, связанные с асимметрией информации: ex ante и ex post.

3. Неблагоприятный отбор: причины и области проявления на различных рынках.

4.Методы предотвращения неблагоприятного отбора.

5.Условия возникновения морального риска.

6.Методы предотвращения морального риска.

7.Какой доход является целью вымогательства?

8.Чем стратегия сигнализирования отличается от стратегии фильтрации?

9.Что такое сигнал? Почему действенность сигнала зависит от величины вложенных в него средств?

10.Теория агентских отношений.

11.Проблема управления поведением исполнителя. Стимулирующий контракт.

12.Принципы составления стимулирующего контракта при предотвращении морального риска.

Задания для самостоятельной работы

1. Приведите примеры использования стратегии сигнализирования, как способа предотвращения неблагоприятного отбора на рынке труда и товарном рынке.

2. Сформулируйте основные факторы возникновения вымогательства. Предложите варианты борьбы с вымогательством.

3. Опишите стратегии, которыми могут воспользоваться стороны на рынке адвокатских услуг.

4. Раскройте суть проблемы «принципал-агент», виды и способы возможного проявления оппортунизма, механизмы борьбы с ним для отношений «врач-пациент», «управляющий и акционеры», «избиратели и политики», «правительство и сборщики налогов на местах», «ребенок как принципал и

родители как агенты». Приведите самостоятельно примеры агентских отношений.

5. Подумайте, может ли возраст человека быть сигналом на рынке труда?

6. Проиллюстрируйте принципы составления стимулирующего контракта на примере рынка труда.

7. Только что завершившая свое обучение в университете на экономическом факультете девушка (или молодой человек) устраивается на работу в коммерческую фирму менеджером. Свидетельствует ли диплом о высшем экономическом образовании о наличии у его обладателя специфического человеческого капитала? (Аргументируйте ответ)

8. Рассмотрите ситуацию.

Работник компании А, который прошел специальную подготовку, оплаченную этой компанией, устанавливал оборудование, производимое компанией А в компании В, которая захотела переманить его к себе, считая это выгодной сделкой, потому что ей не придется нести издержки по его обучению. Предлагая работнику перейти к ней на работу, компания В пытается экспроприировать квази-ренду, которая возникает благодаря тому, что работник обладает специфическим человеческим капиталом — имеет особые навыки работы на оборудовании компании А, получение которых было оплачено этой компанией.

Ответьте на вопросы:

1) Должен ли закон предоставить компании А право удерживать работника?

2) Какие способы удерживать работника доступны компании А, если закон откажет ей в этом?

9. Рассмотрите ситуацию.

Раймон Дайан приобрел эксклюзивную лицензию на право открывать рестораны Макдональдс в Париже у Рэя Крока, основателя системы Макдональдс. В парижских ресторанах строгие спецификации компании, касающиеся пищевых продуктов, вопиющим образом игнорировались. Гамбургеры приготавливались

без стандартных ингредиентов. Еду хранили так долго и подавали такой холодной, что менеджеры Макдональдса, инспектировавшие рестораны, с трудом могли ее есть. Парижские рестораны были такие грязные, что франчайзи в системе Макдональдс по всему миру слышали жалобы от своих постоянных клиентов, которым довелось увидеть рестораны Дайана при посещении Парижа. Президент канадского Макдональдса Джордж Кохон настаивал «на удалении раковой опухоли» и попытался договориться о выкупе лицензии Дайана. Когда Дайан отказался, компания Макдональдс отозвала его лицензию. Дайан подал иск в суд штата Иллинойс, утверждая, что компания Макдональдс пытается присвоить прибыли от парижских операций.

Судья Карри в 1982 году решил дело в пользу Макдональдса, отклонив иск Дайана.

Дайте экономическое обоснование судебного решения.

Объясните соотношение выгод и издержек оппортунистического поведения франчайзи типа Дайана:

- а) до решения суда
- б) после решения суда.

Рекомендуемая литература

- 1.Алейников А. Российский бизнес: логика институциональной трансформации (социально - философские аспекты анализа) / А. Алейников // Человек и труд. – 2010. - №1. – С. 49-52.
- 2.Гришина Т.Е. Проблемы защиты прав собственности на внутрифирменном рынке труда в России / Т.Е. Гришина // Экономические науки. – 2010 . – № 5. – С.54-57.
- 3.Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл.

4.

4.Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1.4.

5. Исопескуль О.Ю. Роль организационной культуры в функционировании внутрифирменных институтов / О.Ю. Исопескуль // Экономический вестник Республики Татарстан. – 2011. - № 1. – С. 82-88.

6. Карпушкина А.В. Институты социально-трудовых отношений и макроэкономическая нестабильность / А.В. Карпушкина // Экономические науки. – 2011. - № 2. – С.236-239.

7. Каширин В.В. Институциональные проблемы предпринимательства в системе контрактных отношений / В.В. Каширин, В.К. Самойлов // Вестник Московского университета. Серия 6, Экономика.- 2008. -№ 5. -С. 14-23.

8.Кузьминов Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. - М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. - Гл. 5.

9. Мусаева А.М. Контрактные отношения в системе отношений собственности / А.М. Мусаева // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. - 2008. -№ 4. - С.96-99.

10.Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 15.

11. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: ГУ-ВШЭ, 2009.- Гл.3.

12.Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы О.И Уильямсон, С.Дж. Уинтер (ред). - М.: Дело, 2001, . С. 206-236.

13.Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 12, 13.

14.Шаститко А. Достоверные обязательства в контрактных отношениях / А. Шаститко // Вопросы экономики. - 2006. - № 4. - С. 126-143.

Тема 6. Контрактная природа фирмы (1 занятие)

Вопросы для обсуждения

1. Сравнительная характеристика неоклассического и институционального подходов к фирме.
2. Причины возникновения фирм: взгляды Найта, Коуза, Алчиана, Уильямсона.
3. Фирма как средство экономии трансакционных издержек. Определение границ фирмы.
4. Фирма как сеть контрактов. Организационная структура фирмы как ценный ресурс.

Контрольные вопросы

1. В чем отличия неоклассического и институционального подхода к определению фирмы?
2. В чем заключается взгляд Найта (1921) и подход Алчиана (1972) к факту существования фирмы?
3. Каким образом, с точки зрения Уильямсона, проблема вымогательства приводит к формированию фирмы?
4. Насколько достоверно мнение институционалистов о том, что фирма есть сеть контрактов?
5. Каков подход Коуза к природе фирмы?
6. Раскройте основные параметры институционального подхода к фирме.
7. Чем определяется существование различных организационных форм фирмы?

Задания для самостоятельной работы

1. Выделите преимущества и недостатки индивидуального частного предпринимательства с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности?

2. Раскройте внутренние и внешние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров в корпорациях?

3. Основываясь на сравнительной характеристике черт легального и нелегального бизнеса в России (табл. 4), выберите верные из следующих утверждений:

А. Издержки поиска и конформации выше в нелегальном секторе.

Б. Издержки заключения контракта выше в легальном секторе.

В. Издержки защиты от третьих лиц выше в легальном секторе.

Г. Издержки ведения переговоров ниже в нелегальном секторе.

Д. Издержки измерения выше в нелегальном секторе.

Таблица 4

Характерные черты легального и нелегального бизнеса.

(согласно опросам российских предпринимателей)

Характеристика легального бизнеса	Характеристика нелегального бизнеса
Наличие трудовых книжек	Выдача зарплаты в конверте
Использование наличных в расчетах	Заключение контрактов преимущественно с друзьями и знакомыми
Связи в государственном аппарате	Использование наличных в расчетах
Уплата налога на прибыль	Использование наличной валюты в расчетах
Использование договора в письменной форме	Связи в государственном аппарате
Уплата НДС	Обращение к «ребятам» (к крыше) для решения коммерческих споров

4. Напишите эссе на одну из предложенных тем:

а) Структура межфирменных отношений в стратегическом альянсе (на примере

российских или зарубежных фирм).

б) Структура межфирменных отношений в совместном предприятии (на примере российских или зарубежных фирм).

в) Формирование отношенческого капитала в структуре контрактов между производителем и сбытовой организацией (на примере российских фирм).

г) Исследование принципов франчайзинговых отношений (на примере российских фирм).

Рекомендуемая литература

1. Аунапу Э.Ф. Эволюционно-ориентированное антикризисное управление корпорациями / Э.Ф. Аунапу // Финансовый бизнес. – 2007. - №3. – С. 16-25.

2. Бекетов Н.В. Институциональный подход к теории современной корпорации / Н.В. Бекетов // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. - №21. – С. 13-16.

3. Галабурда Г.С. Фирма как исходная форма функционирования рыночного хозяйства / Г.С. Галабурда // Экономика и управление: Российский экономический журнал. - 2007. - №3. - С. 43-48.

4. Ефимова Л. О правовой природе госкорпораций / Л. Ефимова // Хозяйство и право. – 2008. - №8. - С. 59-68.

5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.

6. Коуз Р. Фирма, рынок и право. М.: Дело, 1993. - 192 с.

7. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация, менеджмент. Спб: Экономическая школа, 2001.- Гл.1.

8. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. – Лекция 17, 18.

- 9.Полонский С.Ю. Институциональный подход к теории современной корпорации / С. Ю. Полонский // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2007. – №2. – С. 100-104.
10. Рубе В.А. Институциональные аспекты организации малого бизнеса в развитых странах и в России: учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2004. - 79с.
- 11.Салихов Б.В. Организационно-экономические основы повышения эффективности институционального производственного предпринимательства / Б. В. Салихов, В.Б. Воронин // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2007. – №2. – С. 155-160.
12. Фролов Д. Рефункционализация как механизм изменения институциональной структуры фирмы / Д Фролов, В. Черных // Проблемы теории и практики управления. – 2008. - № 5. – С. 21-26.
13. Черной Л. Эффективность корпоративных систем в открытой экономике / Л. Черной // Общество и экономика. – 2008. - № 2. – С.64-83.
14. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2002. – Гл. 14.
15. Шаститко А.Е. Институциональная среда предпринимательской деятельности (Стимулы, ограничения, стратегии развития) / А.Е. Шаститко // Общественные науки и современность. – 2008. - № 2. – С. 24-35.

Тема 7. Логика экономической организации (1 занятие)

Вопросы для обсуждения

- 1.Понятие экономической организации. Необходимость возникновения и назначения организации.
- 2.Дихотомия: институты и организации.
- 3.Контроль и власть в хозяйственной организации. Типы экономических организаций.

Контрольные вопросы

1. В чем сущность организации в экономической теории?
2. Раскройте понятие организации по Маршаллу.
3. Назовите основные признаки организации.
4. Существует ли организация на макроуровне?
5. Перечислите общие и различные черты организации и рынка?
6. Назовите причины возникновения организаций в экономической системе?
7. Проведите сравнительный анализ институтов и организаций.
8. Как оценить, эффективной или неэффективной, является организация?
9. Назовите причины существования и сохранения неэффективных организаций.

Задания для самостоятельной работы

1. Группа из 4 ученых, не реализовавшая себя в существующих академических и университетских рамках, решает организовать новый вуз. Для этого им придется отказаться от гарантированного заработка на прежних местах занятости, равного 2500 руб. в месяц для каждого из них. В первый год создания нового вуза они вообще не могут рассчитывать на получение какого-либо вознаграждения от их новой работы. Во второй год они, заняв руководящие посты в новом вузе, получают ежемесячный оклад, равный 3000 руб. в месяц каждый. Однако факт работы в непризнанном еще в научных кругах вузе неблагоприятно скажется на их репутации в этот период. Оценка потерь от ущерба репутации в академическом мире составляет 1000 руб. ежемесячно для каждого. В третий год работы в новом вузе его создатели повысят себе оклад до 4000 руб., а потери от ущерба снизятся до 750 руб. (ущерб уменьшается по мере роста репутации нового вуза). Рассчитайте сколько лет создателям нового вуза нужно сохранять за собой руководящие посты, чтобы окупить свои издержки на осуществление данной инновации (при сохранении существующих тенденций), если уровень

дисконтирования будущего каждым из инициативной группы составляет 0,9.

2. Укажите, какие из перечисленных ниже структур можно квалифицировать как организации:

А. Студенческая группа.

Б. Высшее учебное заведение.

В. Правила дорожного движения.

Г. Семья.

Д. Центральный банк.

Е. Маркетинговая компания.

Ж. Экологическое движение Greenpeace.

3. Движение против установки памятника Петру I на Болотной набережной в Москве (1996-1997 гг.).

3.Фирма стоит перед выбором: или сбыт собственной продукции поручается специализированному торговому предприятию на основе заключения долгосрочного контракта, или его осуществляет собственное сбытовое подразделение фирмы, которое необходимо создать.

Трансакционные издержки, связанные с заключением контракта – 20 000 р.

Дополнительные затраты на организацию сбыта продукции конечным потребителям (дополнительные средства производства, дополнительная рабочая сила, хранение, транспортировка, упаковка, реклама) – 150 000 р.

Дополнительные затраты на управление фирмой в связи с усложнением ее внутренней структуры (дополнительные общецеховые и общезаводские расходы) - 12 000 р.

При условии совмещения работ и использования работников, получающих повременную зарплату, затраты можно снизить на 2 000 р. (вмененный доход 2 000 р.)

Данные о выпуске продукции фирмой представлены в таблице 5. Определите,

какую форму защиты транзакции (собственное производство или заключение долгосрочного контракта с контрагентом) выберет фирма?

Таблица 5

Данные об объемах производства, оптовых и розничных ценах на изделия

Изделие	Объем производства (шт.)	Оптовая цена (руб.)	Розничная цена (руб.)
А	10000	10	12
Б	20000	12	15
В	15000	15	19

Рекомендуемая литература

- 1.Зиннатуллин М. С. Эволюция внутрифирменной структуры: от унитарной организации к интегрированным корпорациям / М. С. Зиннатуллин // Экономика и управление: Российский научный журнал. – 2007. - № 4. – С. 118-124.
- 2.Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.
- 3.Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1.5.
4. Малиновский Л.Ф. Актуальные аспекты теории экономической организации: институциональный подход // Вестник Московского государственного лингвистического университета. - 2009. - № 542. - С. 127-139.
- 5.Маршалл А. Принципы экономической науки. - М.: Эксмо, 2008. – С. 832.
- 6.Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. - Лекция 16, 19, 20, 23, 24.
- 7.Осипенко О. Законотворческие поиски «сильных институтов» корпоративного управления между принципиальной бессистемностью и системной беспринципностью / О. Осипенко, А. Голубева // Российский экономический

журнал. - 2008. - № 5/6. - С. 17-30.

8.Скоробогатов А. Теория организации и модели неполных контрактов / А. Скоробогатов // Вопросы экономики. - 2007. - № 12. - С 71-95.

9.Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 14.

10.Якутин Ю.В. Доверие и ответственность власти и бизнеса в зоне экономических интересов / Ю.В. Якутин // Экономическое возрождение России. - 2007. - № 1. Стр. 49-56.

Тема 8. Институциональная структура экономики и институциональные изменения (1 занятие)

Вопросы для обсуждения

- 1.Понятие институциональной структуры. Иерархия правил и институтов.
- 2.Механизм институциональных изменений. Типы и причины институциональных изменений. Эволюция институтов.
- 3.Институциональная структура и институциональная среда. Импорт институтов.
- 4.Государство и институциональные изменения в условиях переходной экономики

Контрольные вопросы

- 1.В чем сущность подхода Уильямсона к институциональной структуре?
- 2.В чем заключается разнородность институтов?
- 3.Как соотносятся между собой формальные и неформальные институты?
- 4.Как работает механизм институциональных изменений?
- 5.Виды институциональных изменений.
- 6.Способы институционального отбора.
- 7.Какова роль государства в институциональных изменениях?
8. Факторы институциональных изменений.

9. Эволюционные институциональные изменения и импорт институтов.
10. В чем заключается проблема институциональной ловушки?
11. В чем отличительные черты эффективной институциональной системы?

Задания для самостоятельной работы

1. Подумайте, верно ли, что среди формальных институтов «выживают» наиболее эффективные, в наибольшей мере способствующие созданию стоимости?
2. Проанализируйте, каков механизм влияния трансакционных издержек политического рынка на процессы институциональных изменений.
3. Сопоставьте направления институциональных изменений в современной России с элементами эффективной институциональной системы.

Рекомендуемая литература

1. Бессонова О.Э. Траектория развития России в контексте общей теории институциональных трансформаций / О.Э. Бессонова // Регион: экономика и социология. - 2007. - № 4. - С.88-108.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2007. - Гл. 5,6.
3. Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А. Олейника. - М.: ИНФРА-М, 2007. - Гл. 11.6.
4. Кирдина С. Российская модель институциональных изменений: опыт эмпирико-статистического исследования // Вопросы экономики. - 2010. - №11. - С. 97-114.
5. Лавров И. О проблематике нормативных исследований в экономике / И. Лавров // Вопросы экономики. - 2007. - № 7. - С. 59-72.
6. Либман А.М. «Вторая трансформация» в постсоветских странах / А.М. Либман // Общественные науки и современность. - 2007. - № 3. - С. 5-17.

7. Недорезова О.Ю. Проблемы развития институциональной среды России на этапе модернизации // Управление собственностью: теория и практика. – 2011. - №2. – С. 10-15.
8. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. - Лекция 21, 22, 24.
- 9.Семин Р.Н. Развитие институциональной среды: финансовая поддержка малого бизнеса/ Р.Н. Семин // Дайджест-Финансы. - 2007. - № 5. - С. 31-38.
- 10.Тамбовцев В.Л. Теории институциональных изменений: учебное пособие / - М.: ИНФРА-М, 2009. - 154 с.
- 11.Тамбовцев В.Л. Основы институционального проектирования : учебное пособие / - М.: ИНФРА-М, 2009. - 144 с.
- 12.Фрейнкман Л. Россия в 2007 году: риски замедления экономического роста на фоне сохраняющейся институциональной стагнации / Л. Фрейнкман, В. Дашкеев // Вопросы экономики. - 2008. -№4 . - С. 75-93.
13. Фролов Д. Институциональная эволюция постсоветского институционализма / Д. Фролов // Вопросы экономики. - 2008. - № 4. - С. 130-140.
14. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. - Лекция 21, 22, 24.
15. Юдаева К. Стратегия 2050: справится ли Россия с вызовами глобализации? / К. Юдаева, Е. Ясин // Вопросы экономики. - 2008. - №5. - С. 53-57.
- 16.Ясин Е. Институциональные проблемы России в мировом контексте / Е. Ясин // Вопросы экономики. - 2010. - № 1. - С. 114-128.
- 17.Ястребов О.А. Формирование институциональной инфраструктуры государственно-частного партнерства в Российской Федерации // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. - 2011. - №2. - С. 178-181.

Тема 9. Государство в неoinституциональной экономической теории
(1 занятие)

Вопросы для обсуждения

1. Подходы к исследованию государства в институциональной экономике.
2. Теории возникновения государства.
3. Функции и «провалы» государства.
4. Теория государства Д. Норта. Государство и проблема «принципала-агента».
5. Критерии оценки эффективности государства.

Контрольные вопросы

1. Какие существуют основные подходы к пониманию «государства»?
2. В чем специфика теории государства и причин его появления в неoinституциональной теории?
3. На чем основывается простая статистическая модель государства по Д. Норту?
4. На чем основываются ограничения в статической модели Д. Норта?
5. Какие виды ограничений появляются при рассмотрении динамического аспекта теории Д. Норта?
5. Трактовка государства как «стационарного бандита».
6. Как определяется оптимальная ставка налогообложения в модели государства?

Задания для самостоятельной работы

1. Прокомментируйте следующее утверждение: «Присутствие государства в экономике должно быть минимальным».
2. Продумайте, более высокая ставка налогообложения, в соответствии с выводами Мак-Гира – Олсона, будет свойственна автократическому режиму или автократической демократии?
3. Определите, в чем заключается проблема «принципал – агент» в системе

бюрократического аппарата?

4. Напишите эссе по предложенным темам:

- а) Российское государство: институциональный анализ.
- б) Контрактные и эксплуататорские теории государства.
- в) Оценка эффективности российской институциональной структуры.

Рекомендуемая литература

1. Абрамов А. Финансовый рынок России в условиях государственного капитализма / А. Абрамов, А. Радыгин // Вопросы экономики. - 2007. - № 6. - С. 28-44.
2. Антропова Т.Г. Институциональная трансформация экономики и новые угрозы экономической безопасности // Вестник экономики, права и социологии. – 2009. – №4. – С. 6-12.
3. Бессонова О. Э. Роль государства в современной экономике в контексте общей теории институциональных трансформаций / О.Э. Бессонова // Регион: экономика и социология. - 2008. - № 3. - С. 126-146.
4. Галицкий Е. Коррупционные взаимоотношения бизнеса и власти (опыт эмпирического анализа) / Е. Галицкий, М. Левин // Вопросы экономики. - 2007. - № 2. - С. 19-32.
5. Грудцына Л.Ю. Концепция формирования и поддержки государством институтов гражданского общества: возникновение, развитие и содержание / Л. Ю. Грудцына // Законодательство и экономика. - 2008. - № 9. - С. 5-13.
6. Ерзикян Б.А. Государственная политика в свете институциональной модернизации социально-экономических отношений / Б.А. Ерзикян // Экономика и математические методы. - 2007. - Т.43, №4. - С.56-62.
7. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. - М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл.

5.

8.Институциональная экономика: учебник / Под общ. ред. А Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 11.6.

9. Исаева С.А. Роль институциональных факторов в повышении эффективности государственного управления экономикой // Проблемы современной экономики: Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2010. - №1. – С. 72-75.

10. Нуртдинов А.Р. Институциональные основы государственной политики устойчивого развития // Экономические науки. – 2010. - №12. – С. 51-54.

11. Олейник А.Н. Институциональная экономика: учебное пособие/ - М.:ИНФРА-М, 2007. - Лекция 21,22.

12. Сотская Т.В. Особенности формирования социально-экономической политики государства в контексте институционального подхода / Т.В. Сотская // Финансы и кредит. - 2007. - № 14. - С. 75-78.

13.Сухарев О. С. Институциональные основы денежно-кредитной политики / О.С. Сухарев // Финансы. - 2007. - № 12. - С. 71-72.

14.Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 16.

Часть 2. Задания для контроля над самостоятельной работой студентов

В рамках осуществления контроля преподавателя за качеством самостоятельного освоения студентами тем дисциплины предполагается подготовка презентаций. На первом семинарском занятии преподаватель распределяет между студентами темы индивидуальных проектов из представленного ниже списка и определяет сроки сдачи проектов. Задача студента самостоятельно подготовить презентацию по выбранной теме, выполняя требования к выполнению презентаций (Приложение 1). Работа студента заключается, в том числе и в грамотном самостоятельном подборе информационных источников по теме проекта. Во время подготовки презентации студент может обращаться к преподавателю за консультациями, по возникающим вопросам.

Форма контроля и критерии оценки: презентации оцениваются преподавателем по пятибалльной шкале, в соответствии с требованиями к выполнению презентаций, указанными в Приложении 1.

Тематика индивидуальных проектов

1. Различные подходы к определению понятия института (традиционный институционализм, неоинституциональная теория, сравнительный институциональный анализ);
2. Функции институтов. Классификация институтов по признаку решаемых ими проблем.
3. Фокальные точки как решение проблемы координации в российской экономике.
4. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.

5. Институт лицензирования как механизм контроля качества в российской экономике.

6. Институциональная структура российской экономики. (Институты формальные и неформальные, внутренние и внешние. Соотношение формальных и неформальных институтов).

7. Механизмы принуждения к следованию институтам в России. Условия эффективности норм.

8. Концепция ограниченной рациональности в поведении реальных экономических агентов (потребителей/производителей/чиновников государственного аппарата).

9. Трансакционные издержки в российской экономике. (Трансакционные и трансформационные издержки. Различные классификации трансакционных издержек).

10. Количественная оценка трансакционных издержек в России.

11. Инвестиции в специфические активы: примеры неэффективности. Примеры из российской практики.

12. Сравнительные параметры трансакций и оптимальные формы управления сделками.

13. Проблемы реализации неполных контрактов в России.

14. Институциональные ловушки в российской экономике.

15. Проблема вымогательства (hold-up problem) в российской экономике.

16. Механизмы борьбы с неблагоприятным отбором на различных рынках.

17. Проблемы морального риска, методы борьбы с моральным риском на различных рынках, границы их применимости.

18. Основные типы контрактов и их анализ.

19. Теория неполных контрактов.

20. Проблемы оппортунистического поведения в экономике России.

21. Различные организационные формы предприятий в России, анализ агентских издержек, сравнительные преимущества и недостатки.

22. Проблемы контроля над менеджерами в открытой корпорации. Внутренние и внешние механизмы предотвращения оппортунистического поведения менеджеров.

23. Различные подходы к анализу природы фирмы.

24. Различные подходы к определению понятия прав собственности.

25. Права собственности и внешние эффекты.

26. Проблемы спецификации прав собственности в России.

27. Различные теории формирования прав собственности.

28. Российское государство: институциональный анализ.

29. Контрактные и эксплуататорские теории государства.

30. Анализ качества институциональной среды в России.

31. Процессы институциональных изменений в России.

32. Оценка эффективности российской институциональной структуры.

Требования к выполнению презентации

1. Цель выполнения презентации – формирование у студентов знаний об инструментах, возможностях и главных достижениях институциональной теории, позволяющей всесторонне и комплексно рассматривать современные экономические процессы.

2. Индивидуальный проект может быть выполнен по двум направлениям.

Первое – предполагает адаптацию темы проекта к проблемам конкретного предприятия. В этом случае проект должен содержать:

- анализ текущего состояния проблемы на предприятии,
- оценку потерь, которые существуют в результате факта наличия данных проблем,
- разработку комплекса мер, направленных на преодоление выявленных проблем,
- расчет затрат, необходимых для практической реализации предложенных мер,
- ожидаемый эффект, который в итоге может получить предприятие.

Второе направление предназначено для тех студентов, которые не имеют возможности выполнить индивидуальный проект по первому направлению. Оно предполагает создание литературного обзора в ключе сравнительного анализа результатов исследований по выбранной теме по данным англоязычных журнальных статей. Результатом данного проекта должно стать четкое представление о современном состоянии экономических исследований по данной проблеме.

3. Презентация выполняется в электронном виде в программной оболочке программы Power Point и представляет собой анализ выбранной темы.

4. Презентация должна содержать проблемы темы, поиск ответов на них. Не

допускается описательное и «созерцательное» повествование. Не допускается сплошной текст; на слайдах должны быть представлены тезисы проекта, основные идеи, схемы, таблицы, графики, расчеты.

5. Обязательные структурные элементы презентации: титульный лист; содержание; введение, где даны актуальность темы, постановка цели и задач проекта; сравнительный анализ теоретических подходов и мнений различных авторов по рассматриваемой проблеме, на основе данных сравнительного анализа вырабатывается и обосновывается собственное представление автора о сущности проблемы; анализ и использование статистического и фактического материала; список использованных источников. В списке должны содержаться лишь те источники, на которые имеются ссылки в тексте проекта. На каждом слайде указывать полное название использованного источника с указанием страницы.

6. Оформление презентации: размер шрифта заголовков слайда – 36-38. Размер шрифта текста слайда – 28. Контрастный фон, обеспечивающий свободное прочтение текста. Цветовые схемы, эффекты анимации умеренные.

7. Срок сдачи презентации – по указанию преподавателя.

8. Презентации, сданные после установленного срока, могут быть оценены максимально на 3 балла.

9. Презентации, не соответствующие указанным требованиям, не оцениваются и возвращаются студентам на доработку.